



Account Manager (m/w/d)

Inside-Sales B2B

Beraten. Qualifizieren. Verkaufen.

Du bringst eine hohe Affinität für Kunden mit, hast Spaß am Arbeiten im Team, Liebe zum Detail und willst täglich deine Gehirnzellen ins Schwitzen bringen?

COOR ist ein erfolgreiches Software-Unternehmen und entwickelt Controlling-Lösungen für die Bau- und Immobilienwirtschaft. Wir sind Teil der **Planon-Gruppe** – ein weltweit marktführendes Unternehmen für intelligentes und nachhaltiges Gebäudemanagement. Als stark wachsendes Unternehmen suchen wir engagierte und lernbereite Berufseinsteiger oder auch Allrounder mit Praxis, die gern über den Tellerrand blicken.

Du bist vertriebsaffin, interessierst dich für Software und möchtest im B2B-Bereich dein Wissen und Können unter Beweis stellen? Genau deshalb suchen wir dich!

Deine Aufgaben

- Du betreust eingehende Anfragen – über die Produktpräsentation, Angebotsphase und PoC bis hin zum Vertragsabschluss (kein Cold-Calling)
- Du tätigst Anrufe, vereinbarst Kundentermine und erstellst individuelle Angebote für unsere Lösungen
- Du reportest Vertriebsaktivitäten in unserem CRM-System oder auch direkt an unsere Geschäftsführung
- Du beflügelst unseren Vertrieb in Österreich und Deutschland und hilfst uns beim Wachsen
- Du bist stets im Austausch mit den Kollegen aus dem Sales-Team und unseren anderen Abteilungen

Deine Skills

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder bereits Erfahrung im Verkauf
- Du hast dein Werkzeug im Griff (MS-Office)
- Du bist ein Organisationstalent und hast ein hohes Maß an Engagement
- Du hast Spaß an einer selbstständigen und strukturierten Arbeitsweise
- Du bist eine positive Frohnatur mit angenehmem, selbstsicherem Auftreten und telefonierst gerne
- Du hast sehr gute Deutsch-Kenntnisse, Englisch ist von Vorteil

Dein Arbeitsumfeld

- Stabil, begeisternd, gestaltend — das sind wir
- Sehr gutes Arbeitsklima und erfrischender Teamgeist
- Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice möglich, keine All-In-Verträge
- Gründliche Einarbeitung und fachliche sowie persönliche Weiterentwicklung, Englisch-Kurs Inhouse
- Immer frisches Obst und Kaffee
- Gemeinsame Events / Reisen
- Autoparkplatz oder Klimaticket
- Modernes Büro in zentraler Lage
- Allen voran: Es macht Spaß bei COOR zu arbeiten!

Dienstort ist Salzburg. Anstellung in Vollzeit. Für die Position ist ein kollektivvertragliches Bruttomonatsgehalt von EUR 2.753,- (Berechnungsbasis Vollzeit) vorgesehen. Weil wir uns nicht mit dem Minimum zufrieden geben, ist je nach Qualifikation und Berufserfahrung ein Bruttomonatsgehalt von EUR 2.800,- bis EUR 3.600,- auf Basis Vollzeitbeschäftigung vorgesehen.

Du bist interessiert? Dann sende deine Unterlagen bitte per Mail an bewerbung@coor.info